



Faits saillants

- chaque semaine, la télévision linéaire atteint 83 % des adultes canadiens et 71 % des jeunes adultes (A18-34)
- le temps passé à regarder la télévision totale surpasse
 YouTube et l'ensemble du temps passé à regarder toutes
 les plateformes de diffusion en continu (pour tous les principaux groupes cibles)
- c'est la télévision qui attire le plus l'attention: la télé génère le plus de « secondes d'attention », beaucoup plus que YouTube et les médias sociaux
- en ce qui a trait à la publicité vidéo, la télévision est le média le plus fiable
- la télé offre l'un des meilleurs rendements sur investissement et demeure le principal contributeur aux profits générés par la publicité



La télé produit des résultats puisqu'elle génère :

- **PORTÉE**
- **IMPACT**
 - D EFFICACITÉ







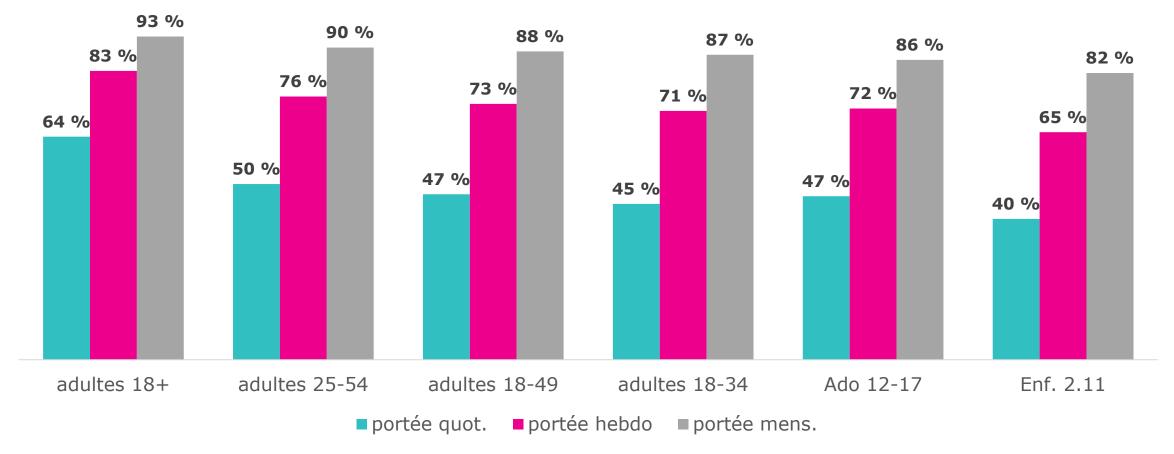
Les activités de marketing ne créent une disponibilité mentale que chez les gens qu'elles touchent.

Voilà pourquoi toute bonne stratégie média devrait d'abord miser sur la portée.

Byron Sharp

Professeur en science du marketing, University of South Australia

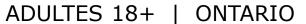
chaque mois, la télé linéaire atteint 93 % des Canadiens (A18+)

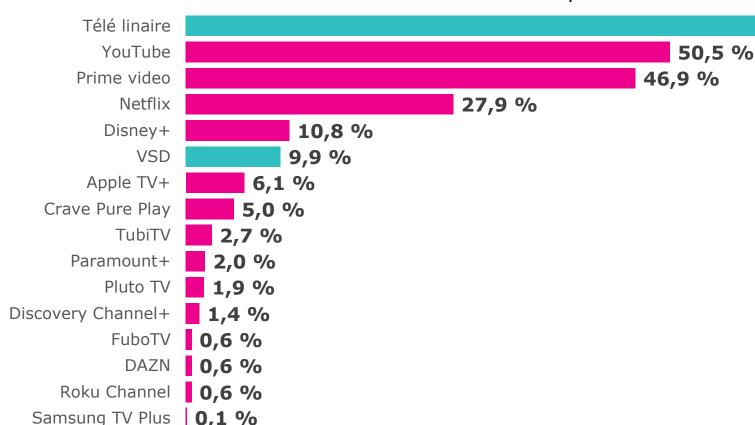




le visionnement de la télé linéaire surpasse les plateformes de diffusion en continu

PORTÉE MOYENNE HEBDOMADAIRE %





LES PLUS RÉCENTES DONNÉES VAM

81,7 %

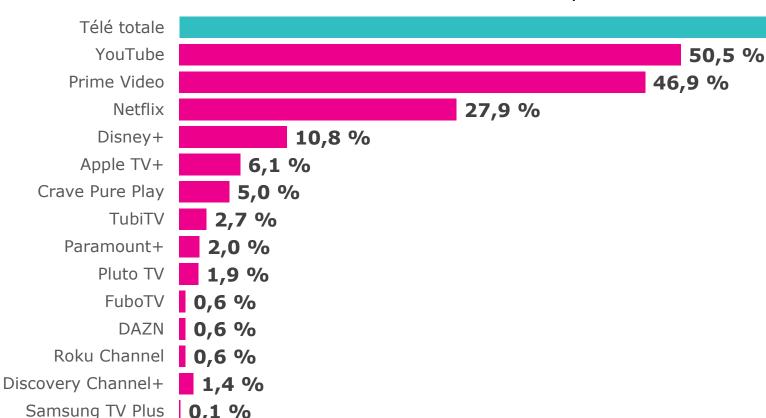
Télé totale et diff. en continu induant des profils démographiques additionnels offerts <u>ici</u>



la télévision totale génère une portée inégalée

PORTÉE MOYENNE HEBDOMADAIRE %

ADULTES 18+ | ONTARIO



LES PLUS RÉCENTES DONNÉES VAM

Télé totale et diff. en continu induant des profils démographiques additionnels offerts <u>ici</u>



83,5 %

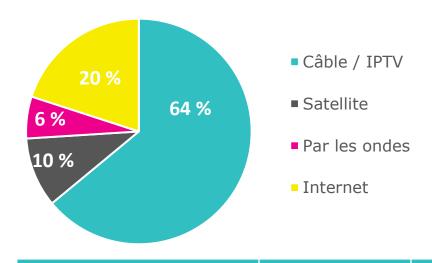
l'accès à la télévision est presque universel

ACCÈS À LA TÉLÉ LINÉAIRE

presque tous les Canadiens ont accès à la télé linéaire*, soit par l'intermédiaire de services payants (câble/IPTV) soit par des plateformes de diffusion sur Internet

ABONNEMENTS PAYANTS

alors que la pénétration des abonnements payants à la télévision demeure élevée au Canada, ceux-ci n'ont décliné que de 3 % d'une année à l'autre; toute personne disposant d'une connexion Internet a accès au contenu de la télévision linéaire

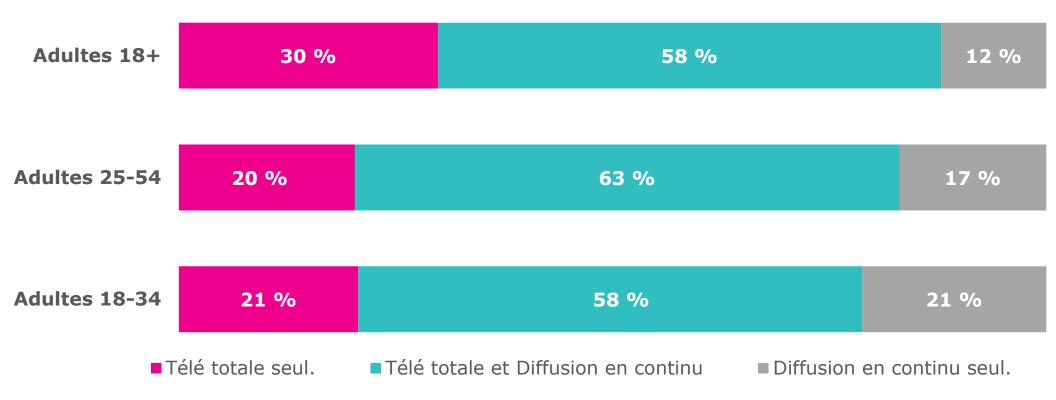


	juin '24	juin '25	Indice (AAA)
Abonnements payants	9 635 859	9 304 410	(3,4 %)
Câble de base/numérique	4 535 628	4 341 795	(4,3 %)
Satellite	1 291 232	1 080 476	(16,3 %)
Telco/IPTV (Télévision par protocole Internet)	3 786 098	3 859 324	+ 1,9 %
Autres	22 901	22 815	(0,4 %)



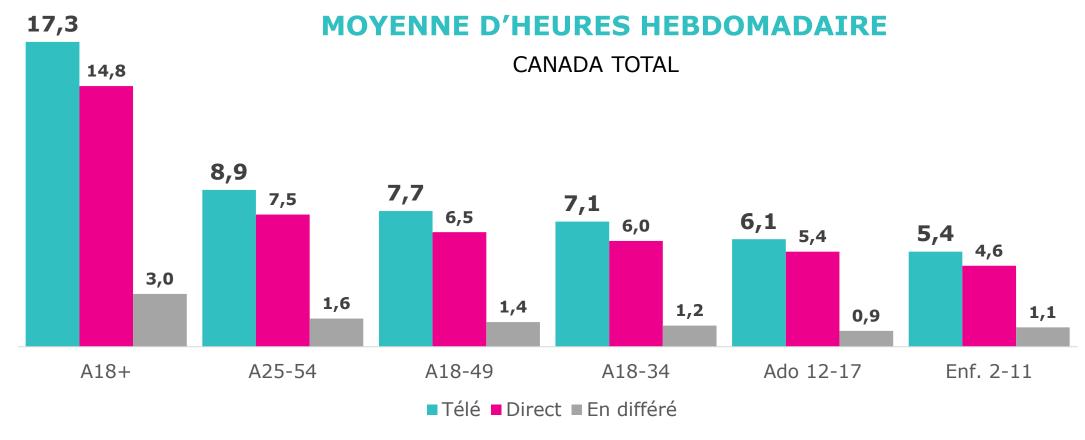
la majorité des Canadiens regardent les deux : la télévision totale et les plateformes de diffusion en continu

% DE TÉLÉSPECTATEURS



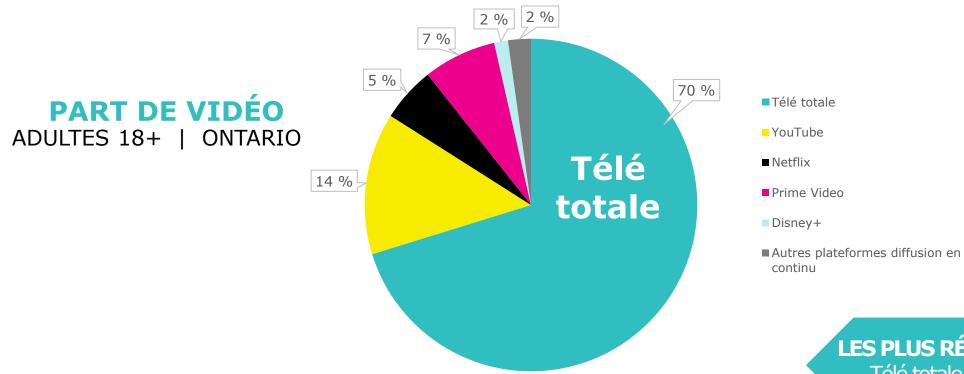


les Canadiens regardent beaucoup la télévision linéaire et la majorité des visionnements s'effectuent en direct





Télévision totale: génère la plus grande part de visionnement vidéo



LES PLUS RÉCENTES DONNÉES VAM
Télé totale et diff. en continu offerts
ici

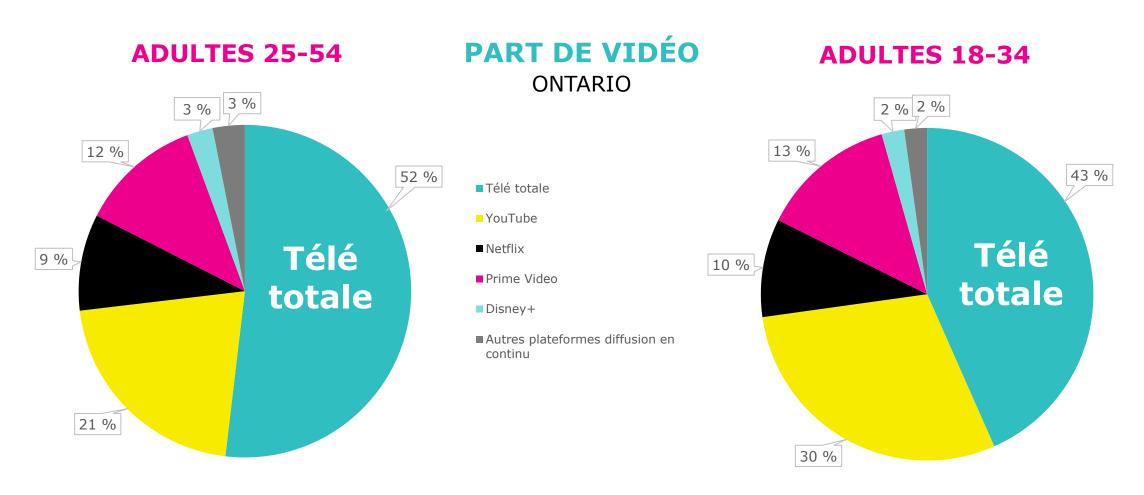
Source: Numeris VAM, 2024-09-16 à 2025-05-25, Ontario, temps d'écoute total par personne

Télé totale définie comme télévision linéaire et les plateformes de diffusion des diffusion en continu comprennent des offres sans publicité et avec publicité (visionnement à domicile seulement).

Autres plateformes de diffusion en ligne : AppleTV+, CBS News, Club Illico, Crave (OTT seul.), Crunchyroll, Daily Motion, DAZN, Discovery Plus, ET Online US, FuboTV, Paramount+, Pluto TV, Roku Channel, Samsung TV Plus, TED,
TubiTV



...parmi les principaux groupes cibles



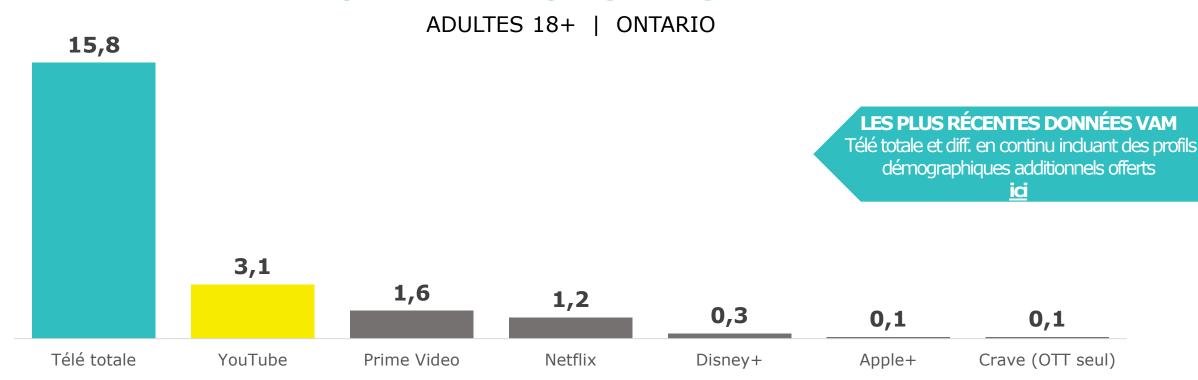
Source: Numeris VAM, 2024-09-16 à 2025-05-25, Ontario, temps d'écoute total par personne

Télé totale définie comme télévision linéaire et les plateformes de diffusion en ligne des diffuseurs | Les plateformes de diffusion en continu comprennent des offres sans publicité et avec publicité (visionnement à domicile seulement).



Télé totale: domine le temps passé avec la vidéo

MOYENNE D'HEURES PAR SEMAINE





NOTE: Les données américaines ne reflètent pas la réalité des médias au Canada

À l'heure actuelle, la Part d'écoute sur le téléviseur consommation de contenu de diffusion en continu est CANADA nettement plus élevée aux É-U. R.U. États-Unis qu'au Canada. Les habitudes médias 7.6% canadiennes s'apparentent 9.9% 14.0% davantage à celles du 12.8% Royaume-Uni. 18.9% 79.6% 49.7% 71.2% 36.3% ■ Diffuseur/Câble ■ Diff. en continu ■ YouTube ■ Télé linaire ■ Diff. en continu ■ YouTube ■ Diff. total
 ■ Diff. en continu
 ■ Partage de vidéo





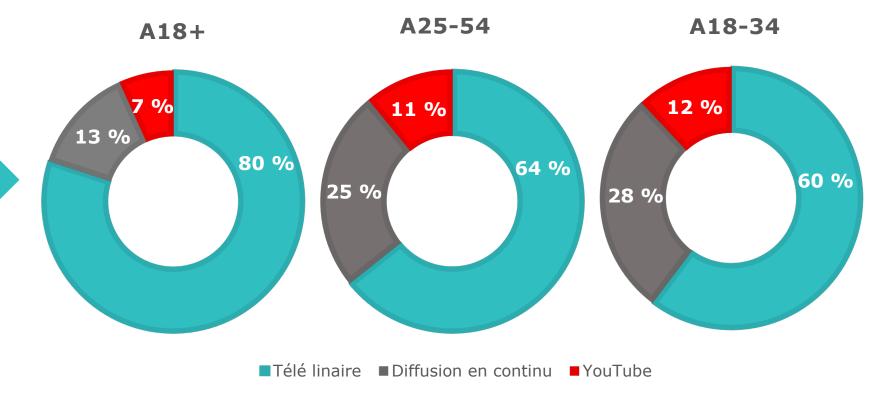


grand écran, grande attention

la télévision linéaire détient la plus grande part de contenu que nous regardons sur nos écrans de télévision

POURQUOI C'EST IMPORTANT

les publicités sur un écran télé créent un impact supérieur, avec des taux de rappel de 34 % plus élevés que sur ordinateur et 60 % plus élevés que sur un appareil mobile.



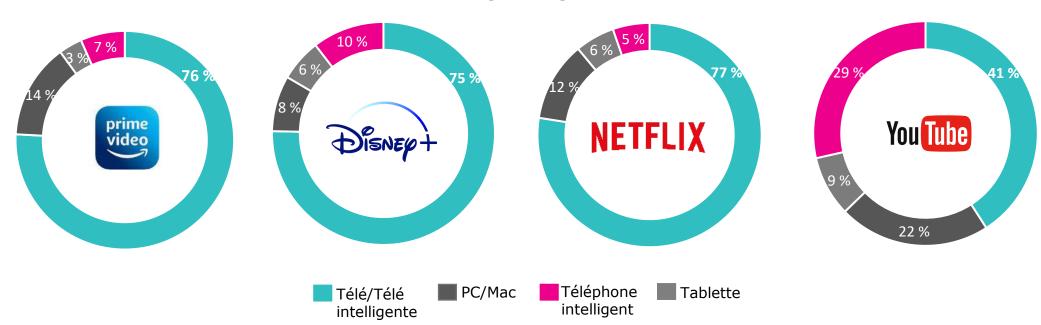


grand écran, grande attention

les écrans de télévision demeurent l'option privilégiée pour regarder la télévision linéaire et les plateformes de diffusion en continu

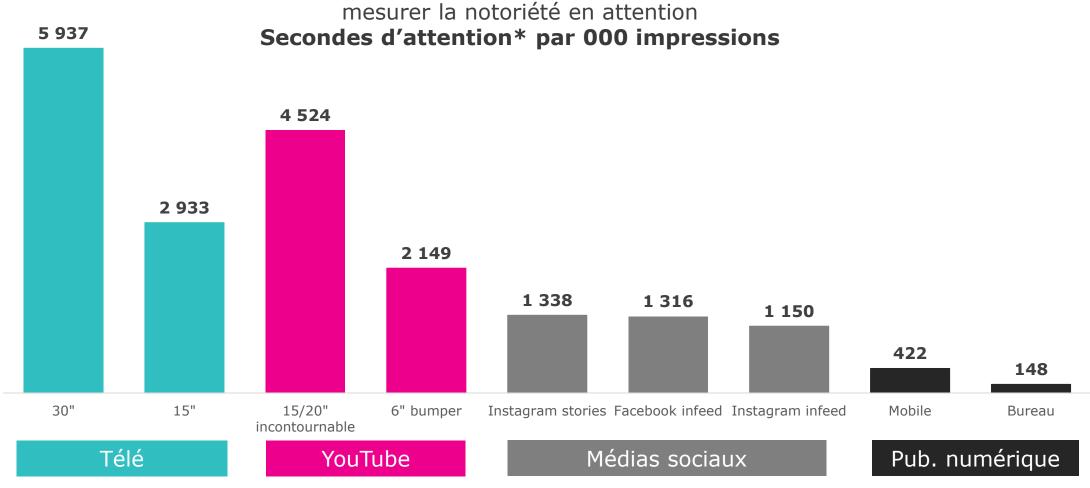
% DE LA PART TOTALE D'ÉCOUTE DES USAGERS PAR APPAREIL





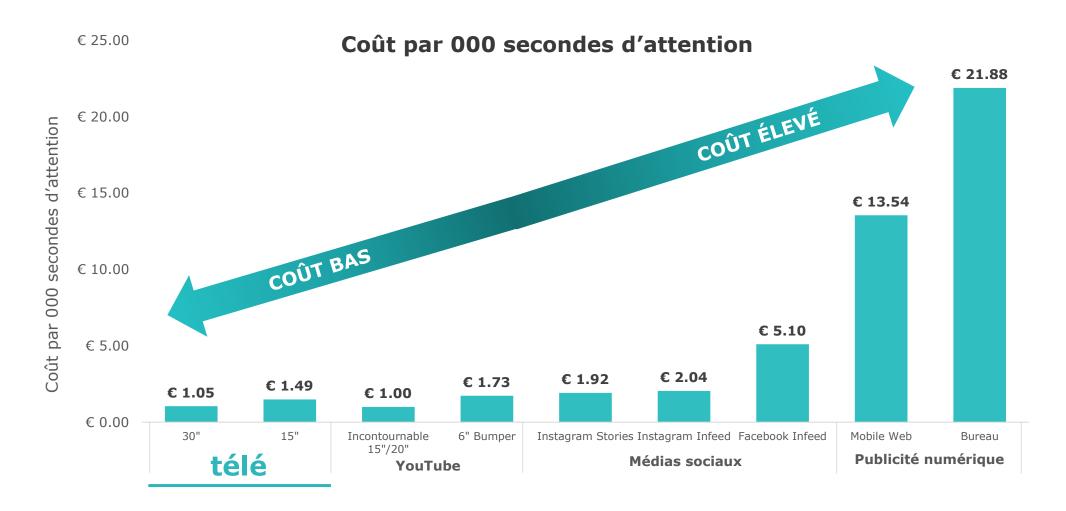


la publicité télé génère le plus de « secondes d'attention »



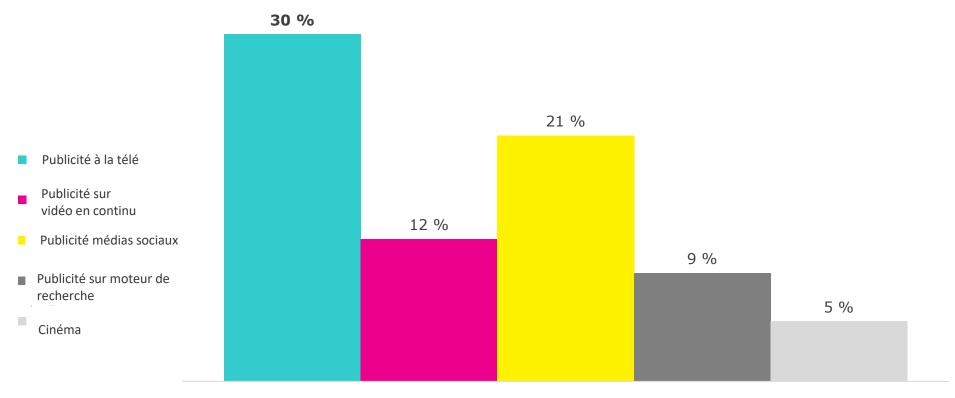


la télé capte l'attention à un coût avantageux



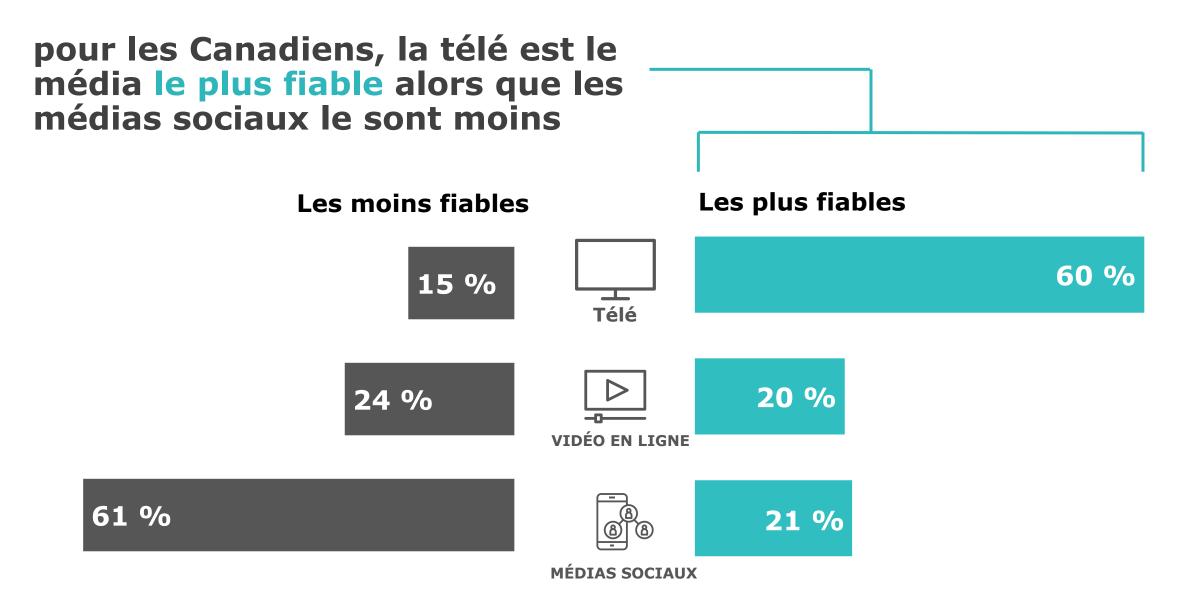


la publicité télé me guide dans mes décisions d'achat



la publicité m'aide à prendre des décisions d'achat





Parmi les médias suivants, lequel représente les publicités vidéo qui vous semblent <u>les plus fiables? les moins fiables?</u>



la télé est plus susceptible de capter l'attention des téléspectateurs et rester ancrée dans leur mémoire

est mémorable

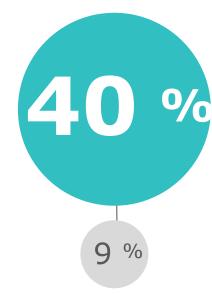




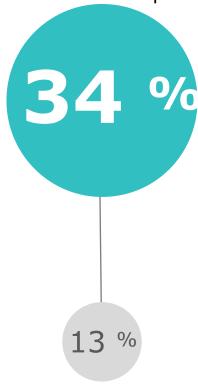
YOUTUBE (deuxième plus élevé)



MEDIAS SOCIAUX (deuxième plus élevé)



Attire votre attention sur un produit ou un service que vous ne connaissiez pas



Sur lequel des médias suivants êtes-vous le plus susceptible de trouver de la publicité qui...?



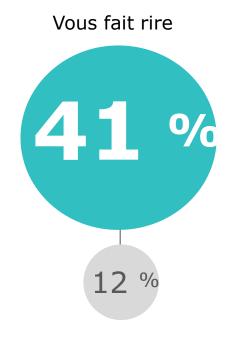


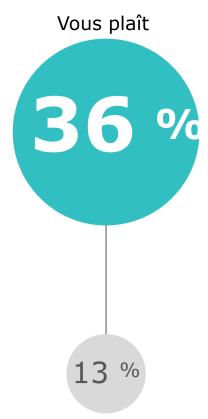
la publicité télé est plus susceptible de générer des émotions et de faire rire les gens

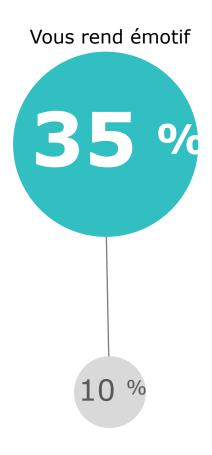










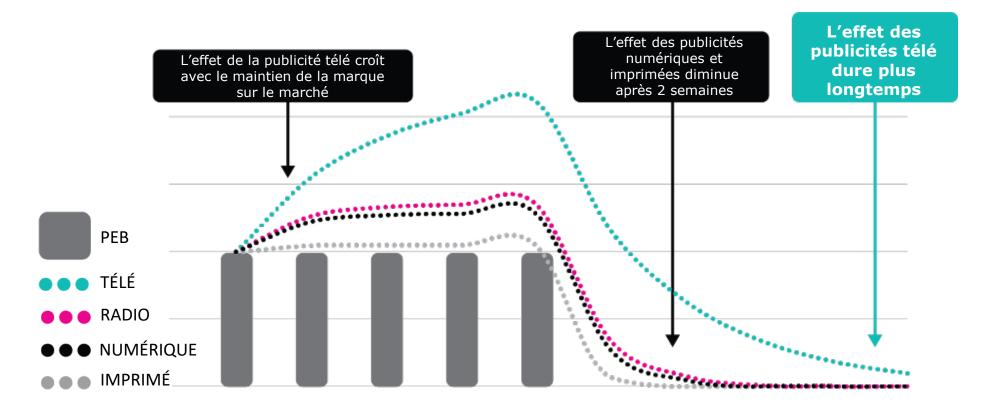






la télé crée l'impact le plus percutant

En plus d'afficher la croissance la plus rapide et une durée de vie remarquable (Ad Stock)



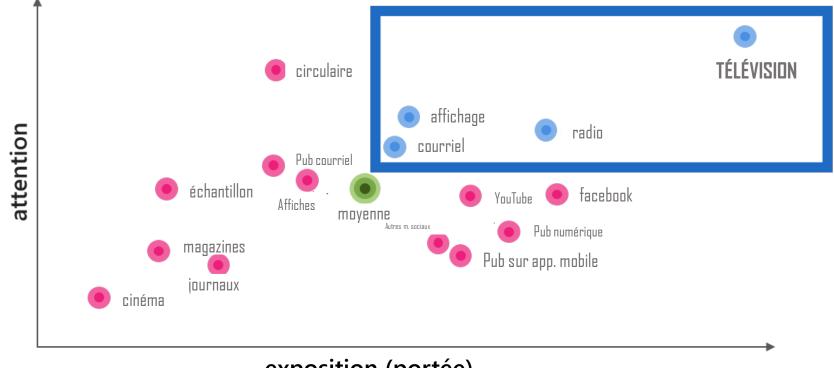
Définition de AD STOCK :

Ad stock désigne l'impact résiduel de la publicité sur le comportement des consommateurs après la fin d'une campagne. Ce concept reconnait que les effets d'un message publicitaire ne disparaissent pas immédiatement après sa diffusion, mais continuent d'influencer les consommateurs pendant une certaine période.



la télé domine en matière d'exposition et d'attention

Grâce à sa portée, la télévision maximise la visibilité et capte l'attention des consommateurs comme nul autre média.











la télé agit à chaque étape de l'entonnoir

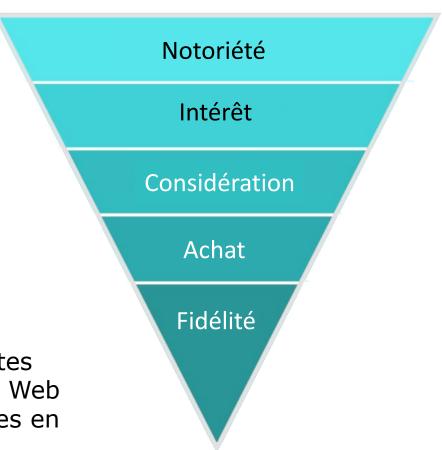
la télévision demeure votre meilleure vitrine

Haut de l'entonnoir

- Notoriété
- Bâtir la marque
- Intérêt/intention d'achat

Bas de l'entonnoir

- Activation par des messages de promotion des ventes
- Les publicités télé génèrent des visites sur les sites Web
- Les téléspectateurs achètent des produits et services en ligne alors qu'ils regardent la télévision



la télé génère une plus grande augmentation des ventes

peu importe l'appareil, la télé génère une plus grande augmentation des ventes que toute autre plateforme

STAS = Short Term
Advertising Strength
(impact publicitaire à court terme)

L'impact publicitaire à court terme est défini comme la probabilité qu'une marque soit spontanément considérée lors d'un achat.

	STAS Indice
VSD (MOBILE)	138
TÉLÉ SUR TÉLÉ	129
YOUTUBE	112
INSTAGRAM	105
FACEBOOK	100

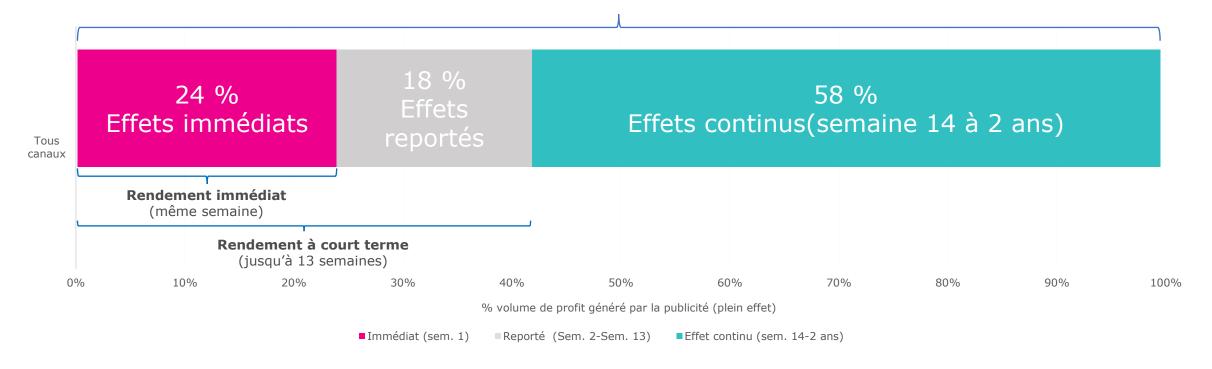




la publicité est efficace à court et à long terme

le plein bénéfice de l'investissement publicitaire s'effectue à long terme (jusqu'à 2 ans)



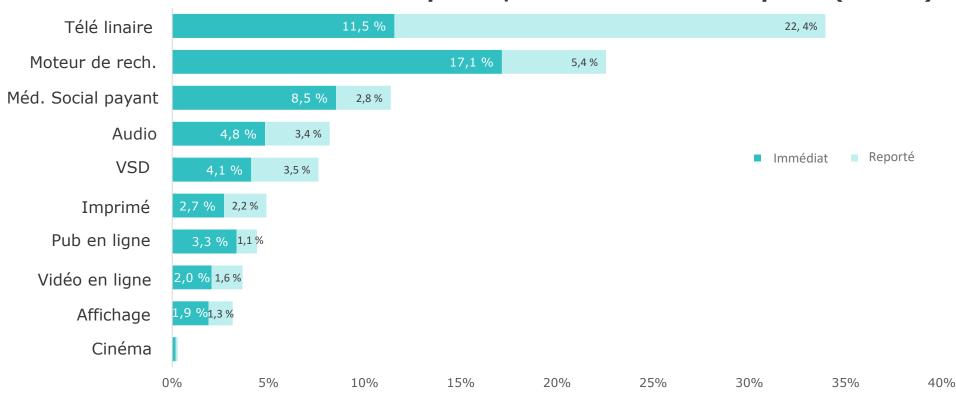






La télé offre une forte rentabilité à court terme, et s'impose comme le média le plus performant lorsqu'on tient compte des effets prolongés

% volume de profit | immédiat + effet reporté (3 mois)

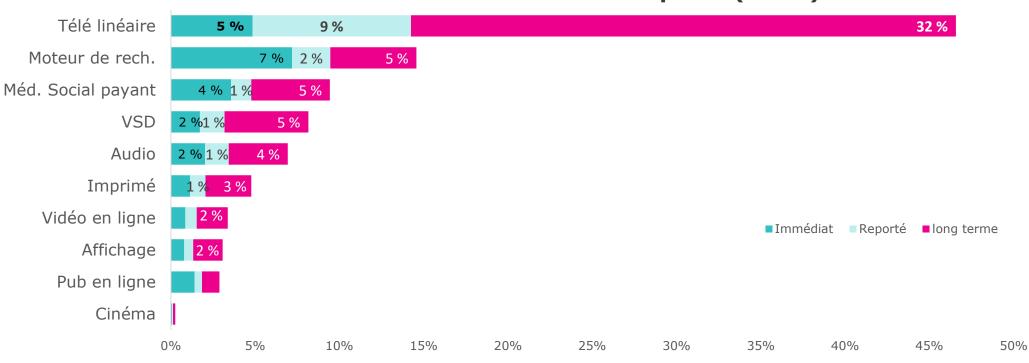






la télévision linéaire s'impose comme principal levier de profit à long terme

% du volume total de profit (2 ans)



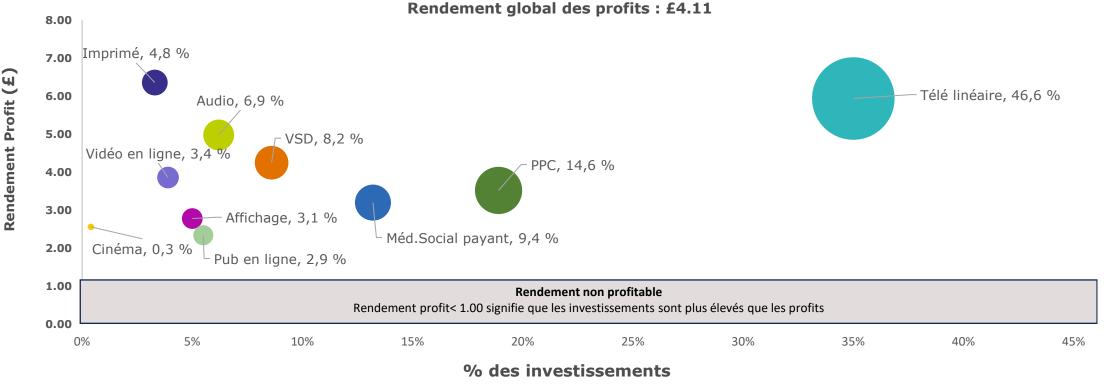




la publicité télé génère la plus grande part des profits

Volume de profit & Rendement sur investissement Taille des bulles représente % du plein volume de profit

la télé linéaire génère un rendement exceptionnel de £5,94 pour chaque livre investie, contribuant à 47 % des profits publicitaires totaux, tout en ne représentant que 35 % des investissements publicitaires globaux.





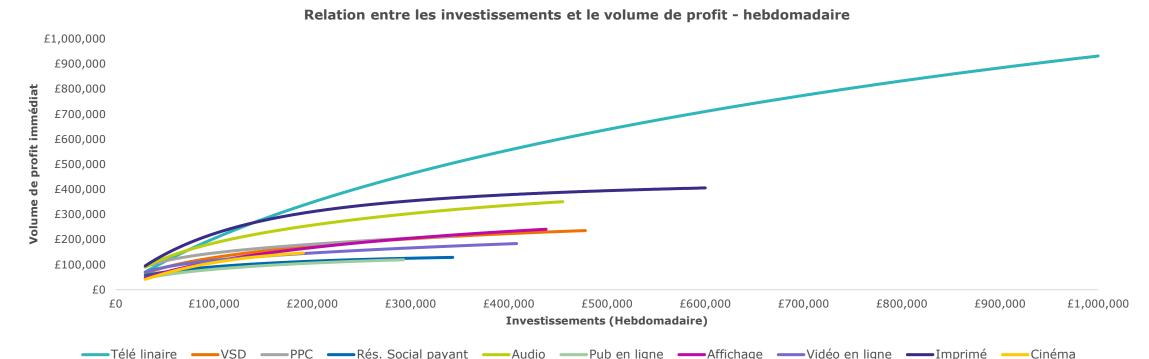
Source: <u>Profit Ability 2</u>, avril 2024 – Données court terme: Ebiquity, EssenceMediacom, Gain Theory, Mindshare, Wavemaker UK.

Le volume de profit représente la contribution incrémentale de la publicité au profit de l'entreprise, calculée à partir des ventes unitaires, du chiffre d'affaires généré, de la marge bénéficiaire et/ou de la valeur à vie



la télé génère de la portée

chaque canal représente une portée et une courbe de rendement décroissant différent







la télé bonifie l'efficacité du numérique

la télévision exerce un puissant effet de halo sur les médias numériques, augmentant leur rendement sur investissement des ventes de 19 %



RSI sur numérique seul.



Sans l'effet halo crée par la télévision, le rendement de la publicité numérique déclinerait de 19 %









la formule gagnante de la télé

PORTÉE

la télé génère la plus grande portée et domine le temps consacré aux médias

IMPACT

la publicité télé produit le plus puissant impact et suscite le plus d'attention

EFFICACITÉ

la télé offre l'un des meilleurs rendements sur investissement et demeure le principal contributeur pour générer des profits par la publicité

Les principaux attributs de la télé



Taux de visibilité : 100 %



Données d'écoute reconnues



Plein écran



Sans risque pour la marque



Avec son



Écoute partagée



Regardée par des humains



Programmation de qualité

au cas où vous les auriez manqués

Voyez ces rapports



profit ability 2: le nouvel argument pour la publicité

Rupen Shah, directeur des services clients chez Thinkbox, a présenté leur plus récente étude économétrique, *Profit Ability* 2, l'une des meilleures analyses économétriques que nous ayons vues.

pour en savoir plus »



L'évolution continue du marketing

Dans cette présentation dynamique, concrète et parfois provocante, Mark Ritson passe en revue les changements déterminants qui transforment en profondeur l'univers du marketing.

pour en savoir plus »



Leviers créatifs d'efficacité

Simon Tunstill de
Thinkbox présente les
résultats d'une nouvelle
étude britannique qui
explore l'univers créatif
de la publicité télévisée
et son puissant impact
sur la mémoire, à
travers le prisme de la
neuroscience.

pour en savoir plus »



les données qui comptent: une étude canadienne de l'impact publicitaire sur la marque

La télévision a démontré son efficacité à générer une variété de résultats commerciaux, alliant l'établissement de la notoriété au haut de l'entonnoir jusqu'à l'activation des ventes au bas de l'entonnoir.

Dans cette étude, nous avons analysé l'impact de la publicité télévisée sur plusieurs indicateurs de marque, tels que la notoriété, l'intention d'achat et la perception de la valeur.



ad nation

Une nouvelle étude menée par Ispos examine les habitudes médias et les perceptions publicitaires des professionnels de l'industrie ainsi que les Canadiens en général, et met en lumière les différences entre ces deux groupes.

pour en savoir plus »



Cibler (l'ensemble) du marché

Byron Sharp a remis en question plusieurs croyances établies dans son ouvrage révolutionnaire *How Brands Grow*. Nous avons mandaté MediaCom Business Science pour analyser les meilleures pratiques proposées par Sharp et leur applicabilité sur le marché canadien.

pour en savoir plus »





le pouvoir de la télé dans une économie de l'attention

think

nous espérons que ce rapport vous a été utile.

nous avons encore beaucoup d'information à partager. cliquez sur les liens ci-dessous pour poursuivre la conversation.

Abonnez-vous



Suivez-nous



Contactez-nous



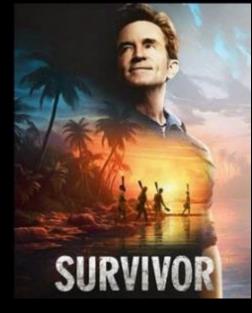


Que regardent les Canadiens?



















les 10 émissions les plus regardées (anglais)

ADULTES 18+	Réseau	MMM (000)
9-1-1: LONE STAR	CTV	1 430
MATLOCK	Global	1 412
HIGH POTENTIAL	CTV	1 319
9-1-1	Global	1 297
ELSBETH	Global	1 217
TRACKER	CTV	1 100
BLUE BLOODS	CTV	1 042
SURVIVOR	Global	1 036
FBI	Global	1 035
THE ROOKIE	CTV	1 021

ADULTES 25-54	Réseau	MMM (000)
9-1-1: LONE STAR	CTV	466
9-1-1	Global	404
SURVIVOR	Global	350
BIG BROTHER	Global	350
HIGH POTENTIAL	CTV	336
GHOSTS	Global	328
SATURDAY NIGHT LIVE	Global	325
RESCUE: HI-SURF	CTV	308
GHOSTS	Global	289
MATLOCK	Global	286

Réseau	MMM (000)
CTV	250
Global	192
Global	188
Global	171
Global	157
Global	150
CTV	141
Global	133
CTV	129
CTV	129
	CTV Global Global Global Global CTV Global CTV



Les 10 émissions sportives les plus écoutées (anglais)

ADULTES 18+	Réseau	MMM (000)
NFL SUPER BOWL	TSN et CTV	6 010
CFL GREY CUP	TSN et CTV	3 152
WJC:PRELIM CANADA	TSN et CTV	2 435
NHL PLAYOFFS ROUND 2	Rogers Sports Network	2 061
WJC:PLAYOFFS CANADA	TSN	1 801
NFL CHRISTMAS AFTERNOON	TSN et CTV	1 670
NHL PLAYOFFS ROUND 1	Rogers Sports Network	1 596
HNIC PRIME EAST	Rogers Sports Network	1 436
NHL PLAYOFFS ROUND 3	Rogers Sports Network	1 428
CFL PLAYOFFS	TSN et CTV	987

ADULTES 25-54	Réseau	MMM (000)
NFL SUPER BOWL	TSN et CTV	2 908
CFL GREY CUP	TSN et CTV	1 068
WJC:PRELIM CANADA	TSN et CTV	989
NFL CHRISTMAS AFTERNOON	TSN	979
NHL PLAYOFFS ROUND 2	Rogers Sports Network	796
WJC:PLAYOFFS CANADA	TSN	769
NHL PLAYOFFS ROUND 1	Rogers Sports Network	600
HNIC PRIME EAST	Rogers Sports Network	555
NHL PLAYOFFS ROUND 3	Rogers Sports Network	513
NFL PLAYOFFS	CTV	375

ADULTES 18-34	Réseau	MMM (000)
NFL SUPER BOWL	TSN et CTV	1 548
CFL GREY CUP	TSN et CTV	619
WJC:PLAYOFFS CANADA	TSN	401
WJC:PRELIM CANADA	TSN et CTV	349
NHL PLAYOFFS ROUND 2	Rogers Sports Network	349
NFL CHRISTMAS AFTERNOON	TSN et CTV	349
NFL PLAYOFFS SUNDAY PRIME	TSN	218
NHL PLAYOFFS ROUND 3	Rogers Sports Network	214
HNIC PRIME EAST	Rogers Sports Network	266
NHL PLAYOFFS ROUND 1	Rogers Sports Network	261



